



Les clés de la gestion du Dossier Technique Amiante Avec l'application BATINBOX : Marchés, process et commercialisation

Durée : 1 jour / 07 heures

visio formation ou présentielle : 07 H 00

FICHE PROGRAMME FORMATION

Le Dossier Technique Amiante (DTA) constitue pour les propriétaires d'immeubles bâtis une problématique complexe : conformité réglementaire, mise à jour notamment en cas de travaux, transmissions obligatoires...
L'application BatINBOX propose une solution efficace de gestion en ligne des DTA. Les gestionnaires de DTA s'appuient sur leurs compétences et leur maîtrise de la problématique amiante au service des maîtres d'ouvrage.



PUBLIC :

- Opérateurs de diagnostic immobilier
- Gérants d'entreprise de diagnostic immobilier
- Chargé d'affaires, commerciaux

OBJECTIFS :

- Comprendre les points clés des problématiques de gestion du Dossier Technique Amiante
- Appréhender l'externalisation de la gestion du DTA et le métier de gestionnaire de DTA
- Maîtriser l'utilisation des fonctionnalités essentielles de l'application BatINBOX
- Faciliter la commercialisation de l'application BatINBOX par les stagiaires,

PREREQUIS :

- Notions amiante et connaissances du DTA

PEDAGOGIE & EVALUATION :

- Méthodes et outils adaptés à la modalité pédagogique : exposés dynamiques, échanges de pratiques, quiz, exercices, activités interactives, études de cas, ...
- Un QUIZ de validation des acquis de connaissances en ligne est réalisé en fin de formation

ANIMATEUR :

Équipe Technique et/ou partenaires référencés.
(Liste des formateurs avec titres et qualités fournie sur demande)

PROGRAMME :

INFORMATIONS DE MACHE :

- Rappel du cadre réglementaire (Risque amiante, obligation en lien avec le DA...)
- Modèle économique
- Concurrence, autres outils

L'EXTERNALISATION DE LA GESTION DU DTA :

- Une gestion performante du DTA au service du maître d'ouvrage
- Le métier de gestionnaire de DTA

BATINBOX, L'OUTIL ADAPTE A LA VIE DU DTA :

- L'intégration de BatINBOX dans un processus de gestion externalisée du DTA
- Les fonctionnalités essentielles

FACTEURS CLES POUR LA COMMERCIALISATION DU SERVICE DE GESTION DU DTA

- Présentation de l'argumentaire produit
- Les outils de commercialisation
- Scénario de démonstration client
- Mises en situation

INDICATEURS DE RESULTATS :

- Retrouvez les taux de réussite et de satisfaction de nos formations sur www.upnpro.fr

INFORMATIONS PRATIQUES :

- Pour connaître les délais d'accès, tarifs, accessibilité, contact, CGV, rendez-vous sur www.upnpro.fr